

---

## BtoB資料プラットフォーム「資料JP」がウェビナー集客支援サービスを 提供開始

---

インターネットマーケティング支援を行う株式会社フルスピードの100%子会社でアドテクノロジー開発を行う株式会社クライドは、運営する課題解決のためのBtoB資料プラットフォーム「資料JP」にて、新たにウェビナー集客支援サービスを開始しましたことをお知らせいたします。

媒体資料の掲載だけでなく、ウェビナー情報の掲載と資料JP会員からのウェビナー申込が可能となります。また、今回リリースを記念しまして期間中無料となるキャンペーンも実施しています。



新サービス  
ウェビナー集客支援  
サービス

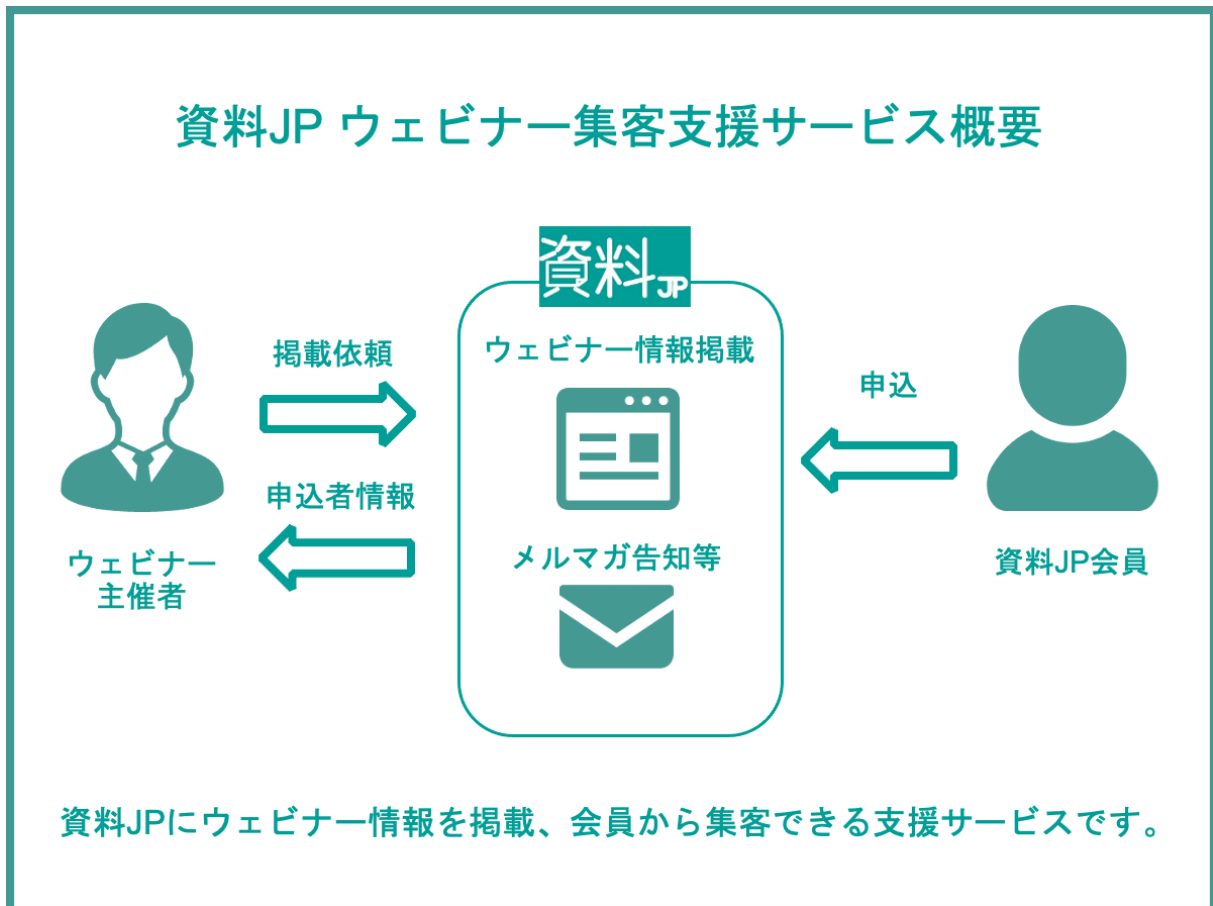
### ■資料JPについて

資料JP サイトURL : <https://siryou.jp/>

資料JPは課題解決のためのBtoB資料プラットフォームで、会員はITサービス・SaaS・広告などの各種媒体資料・アンケート資料を無料でダウンロードすることができます。

媒体資料・サービス資料の掲載は無料プランと有料プランがございます。どちらのプランでも初期費用・月額費用はかかりません。有料プランの場合は、ダウンロードをした分のみ費用が発生するため、低コストでリードの獲得が可能となります。

## ■資料JP ウェビナー集客支援サービス概要



資料JP ウェビナー集客支援サービスはウェビナー主催者が資料JPにウェブナー情報を掲載することができるサービスです。

主催者が必要な情報を資料JPに送るだけで、資料JP側でページの作成・掲載を行います。

掲載されたウェブナー情報を見た資料JPの会員は簡単にウェブナーの参加を申し込むことができ、申込が完了した時点で申込者の情報を主催者にメールにて通知いたします。

料金は申込1件あたり3,300円(税込)で、初期費用や月額費用は一切かかりません。

コロナ禍により展示会やオフラインでのセミナーの開催が難しくなり、ウェブナーの需要が増えている一方で集客に苦戦している企業様も多いかと思われます。

自社サイト以外でのウェブナーの告知にぜひご利用ください。

## ■資料JP ウェビナー集客支援サービスのメリット

### 1.低コストでウェビナー集客が可能

初期費用・月額固定費はかからず、費用は申込の人数分のみ。

低コストでのウェビナー集客が可能です。

### 2.資料JPの会員からの集客が可能

資料JPに掲載することで、メインユーザーであるマーケティング・広報担当、経営者などに対して告知・集客することができます。

### 3.資料ページとの連動による露出が可能

ウェビナー単体での情報掲載も可能ですが、資料掲載プランと併用することで資料ページにもウェビナー開催情報が連動して表示されます。

そのため、資料ページからウェビナーに興味を持ったユーザーからの申込みも見込めます。

昨今の、働き方改革の推進やテレワークが推奨される状況下により、ユーザーの働く場所、環境が急速に変化しつつあります。クライドは、今後もユーザーのワークスタイルの変化をとらえた積極的なプロダクト強化を推進し、機能の拡充と広告運用の効率化に努め、企業のデジタルマーケティング活動をより一層サポートしてまいります。

## 会社概要

会社名 : 株式会社クライド

代表者 : 代表取締役社長 服部 司

設立 : 2017年5月31日

所在地 : 東京都渋谷区円山町3-6 E・スペースタワー8階

資本金 : 10百万円 (2018年5月現在)

事業内容 : アドテクノロジー事業、デジタルサイネージ事業、メディア開発事業、オフショア開発事業

URL : <https://www.craid-inc.com>

会社名 : 株式会社フルスピード

設立 : 2001年1月4日 (東証二部上場)

代表者 : 代表取締役社長 吉澤 竹晴

所在地 : 東京都渋谷区円山町3-6 E・スペースタワー8階

資本金 : 898,887千円 (2020年4月末現在)

事業内容 : アドテクノロジー事業、インターネットマーケティング事業

URL : <https://www.craid-inc.com/>

※新型コロナ感染拡大に伴う在宅勤務期間中、お電話での受付を停止しております。メールにてご連絡ください。

<本サービスに関するお問い合わせ>

TEL : 03-5728-5880 | Email : customer@siryu.jp | 資料JP運営事務局 担当 : 藤代

<報道関係のお問い合わせ>

TEL : 03-5728-4460 | Email : press@fullspeed.co.jp | グループ戦略室 広報担当 : 田中